

ドクター
のための

『医療経営フォーラム + 個別相談会』

ドクターの疑問に各専門家が応えます。

【電子カルテ展示・デモンストレーション同時開催】

予約制
参加無料
お申込先着順

2007.4.15 (日)

大阪国際会議場
GRAND CUBE OSAKA
〒530-0005 大阪市北区中之島 5-3-51
TEL:06-4803-5555(代表)/FAX:06-4803-5620

10F 会議室
1008

セミナー (定員 30 名様)

開場 12:00 セミナー開始 13:00

13:05	開会ご挨拶	
13:15 ~ 13:45	開業した医師の声 講師：松尾敏氏 (まつおこどもクリニック院長) 京都府立医科大学医学部卒 平成 18 年 3 月 3 日 開院	講師：上田信行氏 (上田内科クリニック院長) 大阪医科大学医学部卒 平成 15 年 12 月 開院
14:05 ~ 15:10	医療経営の成功ポイントについて 講師：西田隆夫氏 株式会社マイツ 代表取締役社長	同志社大学経済学部卒 公認会計士・税理士 昭和 62 年 (株)マイツ設立・代表取締役副社長就任 平成 11 年 (株)代表取締役社長就任 平成 15 年 税理士法人マイツ設立代表社員就任
15:35 ~ 16:15	今後の医療業界の展望について 講師：後藤励氏 甲南大学経済学部講師	京都大学医学部卒 京都大学経済学博士 医療経済学・社会保障論
16:25	閉会ご挨拶	

展示会及び個別相談会

16:30 ~ 17:30

(時間外のお問合せに関しましては個別対応といたします)

専門家が個別に相談にお応えいたします。

・事業計画作り・税務相談	税理士法人マイツ (http://www.myts.co.jp/tax.html)
・有利な融資方法	銀行医師開業ローン担当
・リスク管理・資産運用	プルデンシャル生命保険(株) (http://www.prudential.co.jp/)
・開業物件のご紹介 ・電子カルテやレセコン の購入について	(株)エムシーシステム (三洋電機(株)メディコム代理店) (http://www.mc-system.co.jp/) TEL:078-382-8700 FAX:078-382-8600
・医療経営企画・医療建築	(株)プラスPM (http://www.plusweb.co.jp)
・医療建築やインテリアの アメニティ	ユニバーサルメディア一級建築士事務所 (http://www.universal-media.jp/) 有馬工務店
・医療訴訟対策	(別途ご相談)
・労務相談 (人事など)	社会保険労務士法人マイツ (http://www.myts.co.jp/bsn.html)
・開業立地の選び方 ・診療科別初期投資額比較 ・医療モールについて ・ホームページの有効活用	ジャパン・メディテック (http://www.japan-meditec.co.jp/)

《 裏面をご覧ください 》

F A Xお問い合わせ・お申し込み書

受付日 : 年 月 日
ご芳名 : 医院名 :
ご住所 : 診療科目 :
T E L : F a x :
E - Mail : 参加人数 : 名様

* 今回のセミナーの中でご興味がある演題はございますか? ございましたら、欄に✓マークをご記入ください。
また、講師へのご質問がございましたらご自由にお書きください。

・ 開業した医師の声

ご質問:

・ 医療経営の成功ポイントについて

ご質問:

・ 今後の医療業界の展望について

ご質問:

* 以下の項目の中で特にご興味ございましたら、欄に✓マークをご記入ください。

- 事業計画作り・税務相談
- 有利な融資方法
- リスク管理・資産運用
- 電子カルテ
- 医療機器の購入について
- 医療経営企画・医療建築
- 医療建築・医療インテリア・アメニティ
- 医療訴訟対策
- 労務相談(人事など)
- 開業立地の選び方
- 診療科目別初期投資額比較
- 医療モールについて
- ホームページの有効活用
- その他(ご自由にお書きください):

* このセミナーは今後も定期的に行う予定です。次回以降で取り上げてほしい内容がございましたら是非ともご意見をお聞かせください。

問い合わせは

株式会社エムシーシステム あずま
三洋電機株式会社メディコム代理店 **東**

携帯 : 090-3674-2832
電話 : 078-382-8700
E-Mail : azuma@mc-system.co.jp
http:// www.mc-system.co.jp

- ご協力まことにありがとうございます。
- 頂戴した情報は本セミナー及び主催者からのご案内以外の目的で利用することはありません。